



MARKTANALYSE

Fitnessbranche: Zehn Anbieter im neutralen Vergleich

Wirklich gut versichert?

Ein Vergleich von zehn Anbietern zeigt:
Spezialisierte Anbieter haben die Nase vorn



Gerald Mützel. Vorstand der
MÜTZEL Versicherungsmakler AG

Die Qualität einer Versicherung erkennen Sie erst im Schadensfall. Jahr für Jahr zahlen Fitnessunternehmen ihre Beiträge an Versicherungen in dem Glauben, dass sie gut versichert sind. Wenn dann der Ernstfall eintritt und Ihnen die Versicherung lapidar einen Brief schickt mit dem Hinweis, der Schaden sei nicht versichert, oder Sie seien unterversichert, kann Sie das die Existenz kosten. Es ist wichtig vorher schon zu wissen, was genau versichert ist und was nicht. Nur dann stehen Sie hinterher nicht im Regen.

Für Laien ist die Versicherungswelt ein Dickicht aus Kleingedrucktem, das abschreckt. Allein in Deutschland gibt es eine Vielzahl von Versicherern, die unterschiedliche Leistungen zu unterschiedlichen Konditionen anbieten. Um diese Unterschiede zu analysieren, wurde eine Marktübersicht in Auftrag geben, die zehn Anbieter genauer ins Visier nimmt und Ihnen somit einen Einblick in die Versicherungswirtschaft gibt. Denn wer sich mit dem Thema intensiv auseinandersetzt, gut informiert ist und sich mit den Versicherungsbedingungen auskennt, kann böse Überraschungen vermeiden und spart oft noch eine Menge Geld.

Spezialanbieter punkten

Aus dem durchgeführten Vergleich geht hervor, dass die Konditionen und Leistungen verschiedener Anbieter sich stark unterscheiden. Besonders auf die Fitnessbranche spezialisierte Anbieter punkten beim Preis-/Leistungsverhältnis. Nicht spezifizierte Anbieter vertreiben Produkte, die auf verschiedene Betriebsarten zugeschnitten sind. Da diese Angebote für unterschiedlichste Bedürfnisse gleichermaßen funktionieren müssen, sind sie sehr allgemein gehalten und werden den speziellen Bedürfnissen von Fitnessstudios nicht gerecht. Auch die Vertriebsform spielt eine Rolle, die Clubbetreiber beachten sollten. Versicherungsmakler sind z.B. an keine Versicherungsgesellschaft gebunden und sind deshalb eher ein unabhängiger Partner für Fitnessclubbetreiber. Makler sind verpflichtet ihre Kunden unabhängig aus dem breiten Angebot des Marktes zu beraten. Sie sind nicht im Auftrag eines oder mehrerer Versicherungsunternehmen unterwegs, wie das bei Ausschließlichkeits- oder Mehrfachvertretern der Fall ist.

Der Ausschließlichkeitsvertreter ist nur für ein Versicherungsunternehmen tätig. Er erbringt seine Leistung im Interesse der Gesellschaft. Diese Vertreter können nur auf die Produkte einer Versicherung zurückgreifen. Nicht alle Produkte einer Gesellschaft sind auch immer optimal. Das Versicherungspaket für Fitness- und Freizeitanlagen muss aber bei Feuer-, Leitungswasser-, Sturm- oder Haftpflichtschäden gleichermaßen gute Leistungen bieten. Mehrfachvertreter sind zwar für mehrere Versicherungsunternehmen tätig und haben deshalb mehr Produkte zur Auswahl. Aber auch Sie erbringen ihre Leistungen im Interesse des Versicherers und nicht im Interesse des Kunden (geregelt in §84 Handelsgesetzbuch). Banken sind als Berater für Versicherungen eine teure Alternative. Sie nutzen im Einzelfall Abhängigkeiten bei bestehenden Kreditverträgen aus. Nutzen Sie die Marktübersicht auf den Seiten 4 und 5 und informieren Sie sich über den Versicherungsmarkt mit den enormen Unterschieden bei Leistung und Beitrag.

Vorgaben des Marktvergleichs

Zehn Anbieter sollten Angebote für zwei unterschiedlich große Fitnessanlagen abgeben

Allein in Deutschland gibt es eine Vielzahl von Versicherern, die unterschiedliche Leistungen zu unterschiedlichen Konditionen anbieten. Um diese Unterschiede zu analysieren, wurde eine Marktübersicht in Auftrag gegeben, die zehn Anbieter genauer ins Visier nimmt. Dazu wurden von allen zehn Unternehmen Angebote zu den wichtigsten Leistungen eingeholt und die dazu gehörigen Prämien für zwei Beispielstudios verglichen.

Für den Marktvergleich hat ein Versicherungsmakler in der Nähe von Darmstadt eine Ausschreibung für zwei verschieden große Fitnessanlagen erstellt. Zehn Anbieter sollten für den „Life Sportsclub“ in Ehingen (700 m² Studiofläche, 500.000 Euro Jahresumsatz) und die Multifunktionsanlage „Sportpark

Vitafit“ in Walluf (2.300 m² Studiofläche, 1.9 Mio. Euro Jahresumsatz) ein Angebot für notwendige Komplettabsicherung abgeben.

Für den Marktvergleich im Versicherungsschutz für die Fitnessbranche wurden als repräsentative Stichprobe zehn bekannte und häufig vorkommende An-

bieter ausgewählt. Jedem Unternehmen wurden die gleichen Ausschreibungsunterlagen zugesandt, mit der Bitte um Erstellung eines ausführlichen Angebotes innerhalb einer Frist von zwei Monaten.

Sicherstellung von Transparenz und Objektivität

Die Ausschreibung wurde im Herbst 2013 durchgeführt. Erhöhungen, die in der Zwischenzeit erfolgt sein können, sind nicht berücksichtigt. Eine abschließende und vollständige Auflistung gibt es nicht, da es in Deutschland mehr als 100 verschiedene Anbieter gibt.

Zur besseren Verständlichkeit wurde die Übersicht deshalb auf die wichtigsten Anbieter für die Fitnessbranche reduziert. Ziel dieser Analyse war es nicht, den Markt vollständig abzubilden, sondern eine Übersicht zur Anregung zu bieten, um sich einmal intensiver mit dem Thema Versicherungen auseinander zu setzen. Verfasst wurde die Ausschreibung von der MÜTZEL Versicherungsmakler AG. Die Unterlagen wurden über einen neutralen Makler versendet, um eine größtmögliche Objektivität und Transparenz zu erzielen.



Life Sportsclub

Inhaber: Volker Scheppach
Betriebsfläche: 700 m²
Jahresumsatz: 500.000 Euro
Ort: 89584 Ehingen,
Nobelstr. 56



Sportpark Vitafit (Multifunktionsanlage)

Inhaber: Roland Reischmann
Betriebsfläche: 2.300 m²
Jahresumsatz: 1.9 Mio. Euro
Ort: 65396 Walluf, Im Grohenstück 5



Danke an Volker Scheppach und Roland Reischmann für die Bereitschaft, die Daten zur Verfügung zu stellen.

Beitrags- & Leistungsvergleich Versicherungsschutz für Fitnessanlagen

Die Anbieter wurden in alphabetischer Reihenfolge genannt.	Vers.-Summe Vorgabe	Allianz Einzelbaustein-Policen	Alte Leipziger Einzelbaustein-Policen	Axa Einzelbaustein-Policen	Generali Einzelbaustein-Policen
Top Fit GmbH (700 m ² , Vers.-Summe: 500.000 €) 			3. Platz		
Betriebshaftpflicht	3.000.000 €	1.044,23 €	1.190,00 €	1.401,00 €	777,13 €
Geschäftsinhaltsversicherung	500.000 €	Trotz mehrf. Erinnerung und Nachfrage kein Angebot abgegeben	918,03 €	4.301,37 €	2.297,89 €
Betriebsunterbrechung	500.000 €		310,17 €	inkl.	1.158,70 €
Glas	pauschal		291,25 €	inkl.	291,55 €
Elektronikversicherung	100.000 €		701,51 €	inkl.	nicht erhalten
Gebäudeversicherung	2.000.000 €		2.391,20 €	3.660,62 €	2.812,73 €
Gesamtprämie über alle Sparten		Nicht darstellbar	5.802,16 €	9.362,99 €	7.338,00 €

Sportpark Vitafit (2300 m ² , Vers.-Summe: 850.000 €) 			3. Platz		
Betriebshaftpflicht	3.000.000 €	3.968,05 €	3.355,80 €	3.703,52 €	2.593,07 €
Geschäftsinhaltsversicherung	850.000 €	6.217,90 €	1.508,33 €	6.831,13 €	5.507,02 €
Betriebsunterbrechung	1.900.000 €	nicht erhalten	825,36 €	fehlt	nicht erhalten
Glas	pauschal	nicht erhalten	606,90 €	inkl.	495,64 €
Elektronikversicherung	250.000 €	nicht erhalten	1.494,05 €	inkl.	nicht erhalten
Gebäudeversicherung	3.500.000 €	nicht erhalten	3.850,87 €	6.117,68 €	4.922,27 €
Gesamtprämie über alle Sparten		Nicht darstellbar	11.641,31 €	16.652,33 €	13.518,00 €

Bedingungen (Auszug)				
Sind in der BHV alle Nebenrisiken tatsächlich mit versichert?	alle betriebsübl. Risiken	nicht alles aufgeführt	bedingt enthalten	bedingt enthalten
(Ernährungsberat., EMS Training, Massagen, Outdoor, Kidsclub)	nicht ausführlich benannt			
Deckungssumme Betriebshaftpflicht?	3 Mio. Euro pauschal	4 Mio. Pers./Sach 100.000 Verm.	3 Mio. pauschal	5 Mio. pauschal
Haftzeit in der BU? 12, 18 oder 24 Monate?	12 Monate	12 Monate	12 Monate	12 Monate
Ist ein Unterversicherungsverzicht möglich?	ja, bei Gebäuden	?	?	nicht ersichtlich
Versicherungssumme Inhalt	lt. Vorgabe 500.00 / 850.000 €	lt. Vorgabe 500.00 / 850.000 €	lt. Vorgabe 500.00 / 850.000 €	lt. Vorgabe 500.00 / 850.000 €
Ermittlung der Gebäudesumme?	Vorgabe Ausschreibung	Vorgabe Ausschreibung	Vorgabe Ausschreibung	Vorgabe Ausschreibung
Leistet der Versicherer definitiv Neuwert?	ja, erweiterte Neuwertkl.	Neuwert	Neuwert	Neuwert / unter 40 % Zeitwert
Privathaftpflicht enthalten?	ja	ja, extra Prämie	nein	ja, extra Prämie
Hundehaftpflicht enthalten?	nein	nein	nein	nein
Pauschale für Mietereinbauten enthalten?	nein	ja	ja	5.000 €
Pauschale Vorsorge enthalten? Wie hoch?	nein	10 % der Vers.-Summe	nicht ersichtlich	nicht ersichtlich
Wurde UG Deckung angeboten?	ja	nein, nicht angefordert	nein, nicht angefordert	nein, nicht angefordert
Beinhaltet der Vertrag eine generelle SB?	nein, nur in Nebensparten	nein	nein, nicht angefordert	nein, nicht angefordert
Elektronikdeckung incl. Cardiogeräte?	nicht angeboten	ja, Aufteilung 30/70	ja	Angebot nicht erhalten
Höhe der Aufräumkosten	zusätzl. die Vers.-Summe	zusätzl. die Vers.-Summe	zusätzl. die Vers.-Summe	100 % der Vers.-Summe höchst. 5 Mio.
Sind Langzeitschäden durch Solarien eingeschlossen?	nicht ausdrückl. benannt	nicht bekannt	ja, als Nebenrisiko mitvers.	ja
Ist das Homeoffice für den Inhaber mit versichert?	nein	nein	nein	nein
Sind in der GGV die Terrassenmöbel mit versichert (F, ED, St/H)	ja bis 3.000 € Diebst. u. Sturm	ja	nein, nur Fahrradständer	50.000 Feuer und Leitungswasser

Sonstige Informationen				
Wurde beim 1. Angebot die bestmögliche Prämie angeboten?	3-Jahres-Vertrag / nein	ja	zusätzl. Rabatt mögl.	vermutl. Verhandl. möglich
Zeitraum bis Angebot vollständig war?	binnen 11 Wochen	binnen 9 Wochen	binnen 10 Wochen	binnen 1 Woche
Wurden in den Angeboten alle Vorgaben richtig übernommen?	nein, noch unvollständig	ja	nein, Betriebsunterbr. zu niedrig	nein, Elektronik u. Betriebsunterbr. VitaFit fehlt
Waren extra Fragebögen erforderlich?	ja	nein	nein	nein
Wurde ein Gutachterservice zur korrekten Ermittlung der Versicherungssumme empfohlen?	nein	nein	nein	nein

Alle Originalangebote und Dokumente sind unter www.muettel.de/fitness in der Rubrik Marktvergleich einsehbar.

Gothaer Multi-Risk-Police	HDI Gerling Multiline-Police	MÜTZEL ALL-inclusiv Premium Police der National Suisse	R+V Versicherung Einzelbaustein-Policen	Württembergische Einzelbaustein-Policen	Zürich
		1. Platz		2. Platz	
4.343,00 €	Trotz mehrf. Erinnerung und Nachfrage kein Angebot abgegeben	2.125,64 €	1.348,20 €	813,63 €	Bis zum Termin wurde kein Angebot abgegeben
ausstehendes Angebot für Multi-Risk-Police		enthalten	4.060,82 €		
		enthalten	enthalten	2.809,13 €	
		enthalten	enthalten	enthalten	
3.137,92 €		enthalten	nicht erhalten	enthalten	
3.137,92 €		2.271,25 €	3.999,29 €	1.999,57 €	
7.480,92 €	Kein Angebot	4.396,89 €	9.198,28 €	5.622,33 €	Kein Angebot

		1. Platz		2. Platz	
9.216,66 €	19.077,29 €	6.544,24 €	4.583,60 €	3.091,79 €	Bis zum gewünschten Termin wurde kein Angebot abgegeben
ausstehend. Angebot für Multi-Risk-Police	enthalten	enthalten	8.559,63 €	4.456,32 €	
	enthalten	enthalten	enthalten	nur KBU enthalten	
	enthalten	enthalten	enthalten	enthalten	
	enthalten	enthalten	fehlt	enthalten	
5.491,36 €	enthalten	3.974,69 €	6.032,06 €	3.405,84 €	
14.708,02 €	18.077,29 €	10.518,93 €	17.498,18 €	10.953,95 €	

alle betriebsübl. Risiken	alle betriebsübl. Risiken	gemäß Sonderkonzept alle betriebsübl. Risiken	bedingt enthalten	alle betriebsübl. Risiken	
benannt gem. Bedingungswerk	nicht ausführlich benannt	umfangr., explizit mitvers.		nicht ausführlich benannt	
5 Mio. pauschal	5 Mio. Euro pauschal	5 Mio. pauschal	5 Mio. pauschal	5 Mio. Euro pauschal	
12 Monate	12 Monate	24 Monate	12 Monate	12 Monate	
nicht ersichtlich	nicht ersichtlich	ja, ist gegeben		ja	
Vorgabe Ausschreib.	Vorgabe Ausschreib.	Höchstensschäd. 2 Mio. €		lt. Vorgabe 500.00 / 850.000 €	
Vorgabe Ausschreibung	Vorgabe Ausschreibung	Vorgabe Ausschreibung		Vorgabe Ausschreibung	
Neuwert / unter 40 % Zeitwert	nein, Zeitwertvorbeh.	Neuwert	Neuwert	nicht ersichtlich	
ja	ja	ja	ja	ja	
nein	ja	ja, auch für Hunde	ja	nein	
mitversichert	mitversichert	250.000 €	nicht ersichtlich	nicht ersichtlich	
nein, Höchstentschäd. definiert	ja, Nachmeldefrist 4 Monate	Höchstensschäd. pro Schaden, keine Vorsorge	nicht ersichtlich	ja, keine genaue Angabe	
nein	nein, nicht angefragt	inklusive	nein, nicht angefordert	ja	
ja, 150 € pro Schad. bei Multi-Risk-Pol.	ja, 250 € pro Schaden	ja, 250 € pro Schaden	nein	nein, nur in Nebensparten	
ja	870.000€	ja	Angebot nicht nachgereicht	inklusive	
zusätzl. die Vers.Summe, max. 2.5 Mio.	ja	Kosten 750.000/ 1.000.000 €	200 % der Vers.-Summe, max. 2.5 Mio. €	zusätzlich die Vers.-Summe	
nicht ausdrückl. benannt	nicht ausdrücklich benannt	nicht erwähnt	ja	nicht ersichtlich	
nein	nein	ja, bis 25.000 €	nicht ersichtlich	nein	
ja, Feuer und Leitungswasser	ja, Sturm bis 25.000 €	10.000 € Sturm u. einfacher Diebstahl	5.500 € nur Diebstahl	nicht ersichtlich	

3-Jahres-Vertrag / 10 % Nachlass	vermutl. Verhandl. möglich	ja	ja	3-Jahres-Vertrag	kein Angebot erhalten
binnen 1 Woche	binnen 11 Wochen	binnen 1 Woche	binnen 10 Wochen	binnen 11 Wochen	
nein, Betriebsunterbr. VitaFit zu niedr.	ja	ja	nein, teilweise nicht erhalten	ja	
nein	nein	nein	nein	nein	ja, kein Angebot erhalt.
nein	nein	ja	nein	nein	nein

Stand: Angebote vom Sept. 2013

Die Auswertung

Klares Ergebnis: Spezialmakler hat die Nase vorn

Die neutrale und unabhängige Begutachtung durch einen externen Prüfer ergab, dass besonders auf die Fitnessbranche spezialisierte Anbieter, die auf die Angebote verschiedener Versicherungen zurückgreifen können, ein gutes Preis-/Leistungsverhältnis boten.

Aus dem Prüfbericht des unabhängigen neutralen Versicherungsberaters geht hervor, dass es bei den Angeboten der zehn Versicherungen für die beiden ausgewählten Musterstudios sehr große Unterschiede bei den Preisen, der Leistung und den Versicherungsbedingungen gab. In der Tabelle auf Seite 4 und 5 haben wir die verschiedenen Angebote bezogen auf die wichtigsten Leistungspunkte für beide Fitnessanlagen zusammengestellt. Neutral und fachgerecht überprüft wurden die Marktübersicht, die Ausschreibungsunterlagen mit allen Ange-

boten, das Prämiengefüge, der Leistungsumfang und die Versicherungsklauseln.

Fazit des gerichtlich zugelassenen Versicherungsberaters

Durchgeführt wurde die neutrale und unabhängige Prüfung durch Hans-Hermann Lüschen. Er ist Versicherungsberater laut §34e GewO aus Berlin und leitet die VERS Versicherungsberater-Gesellschaft mbH. Zu ihm bestand keine persönliche Beziehung. Durch die Ausschreibung konnten unterschiedliche Erfahrungen gesammelt

werden. So dauerte es bereits unterschiedlich lange, bis die Angebote überhaupt eintrafen. Zum Teil waren die Unterlagen nicht vollständig. Der neutrale Makler musste mehrfach nachhaken, bis alle Angaben, wie in der Ausschreibung gefordert, vorhanden waren. Bei manchen Angeboten wurden die Daten bzw. Werte nicht korrekt aus der Ausschreibung übernommen.

Als Fazit wurde festgestellt, dass die Prämien für die einzelnen Angebote sehr unterschiedlich waren. Zum Teil hatten die Versicherer ihre Angebote mit dem Hinweis abgegeben, dass unter Umständen noch über einen Nachlass verhandelt werden kann. Bezogen auf die Leistungen geht aus der Gegenüberstellung hervor, dass Spezialanbieter die Nase vorn haben. Auch beim Preis-/Leistungsverhältnis liegen sie vorn. Wie die Kostenunterschiede zeigen, ist es wichtig, sich vorab zu informieren und zu vergleichen. Ein Versicherungsmakler hat dabei den Vorteil, dass er Ihnen von Vornherein mehrere Versicherungsangebote unterschiedlicher Gesellschaften anbieten kann und genau erklärt, worin die Unterschiede bestehen und welches Produkt für Sie das optimale ist.

Dieses Dokument kann im Original auf der Internetseite www.muettel.de/ fitness in der Rubrik Marktvergleich eingesehen werden.



Durchgeführt wurde die neutrale und unabhängige Prüfung durch Hans-Hermann Lüschen. Er ist unabhängiger Versicherungsberater laut §34e GewO und wird regelmäßig in Gerichten als Gutachter eingesetzt.

Versicherungsberater – Gesellschaft mbH **VERS**
Mietbüro durch den Präsidenten des Amtsgerichts Berlin – Wedding Nr. 371 E-11 8 06
und der Industrie- und Handelskammer Berlin, § 34 a, Nr. 0-0771-47000-43

Erfolgt nach § 34e Abs. 1 GewO zur Bewerfung/Veränderung
Rachstangegebungen hinsichtlich der Nachberatung als
Versicherungsberater

Herrn E.A.G.F. Hans-Hermann Lüschen, Str. v. Rudowmarkt Berlin, 10967

VERS GmbH, 13403 Berlin, Kienhorststr. 226
Mützel Versicherungsmakler AG
zH Herr Gerald Mützel
Versicherungsmakler
Georg-Schaller-Str. 9
97421 Schweinfurt

Kanzlei: 13403 Berlin-Prenzlendorf, Kienhorststr. 130
Telefon: 030-41777325, Fax: 030-41777325
Mobil: 01771-8470425

Berateradresse: 20427 Oldenburg, Alexanderstr. 229
Telefon: 0441-6835811, Fax: 0441-6835812
Internet: www.vers-berater.de
e-mail: L.lueschen.OL@vers-berater.de

Ihre Nachricht: 3.08.2014
Ihr Zeichen: Herr Gerald Mützel
Unser Zeichen: 8884-1
Ort, Datum: 13403 Berlin, 08.07.2014

Zur Kontrolle und Verbleib
 Anlage Versicherungswechsel
 zur weiteren Veranlassung

Anlage Angebot
 Anlage Ihre Unterlagen
 Anlage Kopie vom Antrag | Schließverkehr
Anlage

Guten Tag Herr Gerald Mützel,
wir haben Ihren Auftrag am 05.08.2014 erhalten:
Auftrag:
• Unterlagen für den Marktvergleich für Tarife der Fitnessbranche, sowie die
• Tabelle „Marktübersicht“
auf folgende Punkte neutral und fachgerecht zu überprüfen.
Diesen Auftrag haben wir am 14.08.2014 in unseren Geschäftsräumen in Berlin durchgeführt.
Für den Auftrag und unsere Verantwortlichkeit – auch gegenüber Dritten – gelten unsere allgemeinen
Geschäftsbedingungen.
Grundlage für die Erstellung waren die uns eingesendeten Ausschreibungen und Angebote im Original.
Stand: 7/2014
• Ausschreibungsunterlagen mit Angeboten der Gesellschaften
• Prämiengefüge für die beiden Betriebe (JuraClub Ethingen und VitaFit Wabau)
• Leistungsumfang der Angebote
• Bedingungswech mit Klauseln
Unser Fazit und somit Ergebnis der Überprüfung:
Es besteht zwischen den hier im Vergleich aufgeführten Anbietern ein großer Unterschied in der
Prämiengestaltung und auch in der Ausführungen der Bedingungen, Testsieger ist nach unserer objektiven
Beurteilung im Leistungs-/Preisverhältnis mit deutlichem Abstand das Angebot der Firma MÜTZEL ALL
INCLUSIVE Premium.

Mit freundlichen Grüßen
GGP Hans-Hermann Lüschen
Versicherungsberater (VdK § 34e)
Rachstangegebungen
Berlin: Volkspark Oldenburg all
Gesellschaft
Der Geschäftsführer ist Mitglied im
VdK v. Bundesverband Preis-Service

Unser Fazit und somit Ergebnis der Überprüfung:
Es besteht zwischen den hier im Vergleich aufgeführten Anbietern ein großer Unterschied in der
Prämiengestaltung und auch in der Ausführungen der Bedingungen, Testsieger ist nach unserer objektiven
Beurteilung im Leistungs-/Preisverhältnis mit deutlichem Abstand das Angebot der Firma MÜTZEL ALL
INCLUSIVE Premium.

Sieger des Marktvergleichs

MÜTZEL – seit 1992 Versicherungsspezialist in der Fitnessbranche



Aus gutem Grund haben sich in Deutschland in den vergangenen Jahren mehr als 2.000 Betreiber von Fitnessanlagen für den privaten und betrieblichen Versicherungsschutz von MÜTZEL entschieden. Mit einem Team von über 40 Mitarbeitern betreuen wir unsere Kunden bundesweit und bieten neben einem guten Service direkt vor Ort eine kompetente Komplettberatung.

Durch unsere branchenspezifische Konzentration und Spezialisierung sind wir mittlerweile Marktführer. Fast jeder dritte Fitnessclub ist bei der MÜTZEL Versicherungsmakler AG versichert. Aber wir wissen auch, worauf es bei einer gegen alle Risiken gewappneten Absicherung ankommt“, meint Vertriebsleiter Mario Böhnlein. „Die Qualität einer Versicherung wird meist erst im Schadensfall erkannt. Als unabhängiger Versicherungsmakler sind wir an keine Versicherungsgesellschaft gebunden, sondern beraten Sie neutral und umfassend in allen privaten und betrieblichen Versicherungsfragen. Wir analysieren Ihren Bedarf und wählen gemeinsam mit Ihnen aus einer Vielzahl an Gesellschaften die bes-

ten Tarife aus. So entwickeln wir individuelle Konzepte mit maßgeschneiderten Komplett-Lösungen.“

Ihr Partner für die ganzheitliche Beratung

Die beste Lösung für einen Unternehmer ist, dass er sich auf einen Ansprechpartner verlassen kann. Dieser Partner sind wir – die MÜTZEL Versicherungsmakler AG. Wir bedienen alle Sparten, ob für den Betrieb, für den Fuhrpark (KfZ) oder für alle privaten Verträge wie Hausrat, Unfall- und Rechtsschutz. Besonders achten wir allerdings auf die perfekte Ab-

sicherung von Risiken wie der Berufsunfähigkeitsrente, der Privaten Krankenversicherung oder auch der sehr wichtigen Ruhestandsplanung. Hierbei werden alle Fördermöglichkeiten professionell genutzt.

Als Versicherungsmakler übernehmen wir die gesamte Verwaltung und kümmern uns um die Abwicklung bis zur kompletten Erstattung des Schadens. Bei größeren Schäden besichtigen Spezialisten vor Ort und unterstützen bei der Abwicklung mit dem Sachverständigen. Ein Team von über 40 Mitarbeitern betreut unsere Kunden bundesweit. Erfahrene und kompetente Fachberater beraten ganz persönlich und individuell. Das große Team an Mitarbeitern im Innendienst sorgt für besten Kundenservice. Durch die Bündelung vieler Studios haben wir als Versicherungsmakler ein hohes Prämienvolumen, das für die Versicherer interessant ist. Dadurch konnten wir sehr hohe Großkundenrabatte aushandeln, so dass wir unsere Versicherungen günstigster anbieten können.



ANGEBOTSANFORDERUNG für Sport- und Fitnessanlagen

MÜTZEL
Versicherungsmakler



Rückantwort: Bitte ausfüllen und faxen an: 09721/7164-19

Firmenname:

Geschäftsführer:

Ansprechpartner:

Straße, Hs.-Nr.:

PLZ, Ort:

Telefon: Mobil:

E-mail: Homepage:

Um Ihnen ein individuelles Angebot zu erstellen, benötigen wir noch folgende Informationen/Berechnungsvorgaben:

Jahresumsatz (ohne Mwst.)

Wie viele Anlagen betreiben Sie insgesamt?

Wo sind Sie bisher versichert? Versicherungsvertreter Versicherungsmakler

Bitte rufen Sie uns dringend an, wir benötigen schnellstmöglichst ein Angebot.

Wir möchten gerne ein Angebot, da wir ein neues Studio eröffnen (Eröffnung am).

Wir möchten sparen! Bitte setzen Sie sich bzgl. einer Gesamtanalyse mit uns in Verbindung.

Datum: Unterschrift Interessent: